

PROGRAMME FORMATIONS 2021 - 2022

EQUIPE REGIONALE FORMATION



Caen : Stanislas 06 79 82 33 64
Dieppe : Julie 06 77 41 51 91
Le Havre : Christophe 06 12 81 10 20
Rouen : Mathilde 06 80 57 93 49
Christophe 06 10 50 00 59

Responsable Formation Région : Marion 06 58 46 16 82

Responsable Parcours Région : Marjorie 06 43 16 18 41

Chargée de mission Formation : Marie 06 87 74 28 41

Un forum Formations est une formation collective d'une durée de deux jours proposant des thématiques liées à l'entreprise et aux dirigeants.e.s.

FORUM FORMATIONS AUTOMNE

25 et 26 novembre 2021

Tous les détails sur MY CID / accès Formation

Early booking : 03/10/2021

Nos formations se déroulent dans des lieux ERP - Etablissement Recevant du Public - handi-accessible.
La restauration et l'hébergement se font sur place.

FORMATIONS	En quelques mots
BUSINESS GAME CHRISTOPHE VERET	Aborder toutes les notions financières nécessaires à la gestion de ton entreprise de manière ludique et sous forme de challenge entre équipes. Forme ton équipe et viens affronter d'autres jds. Ils l'ont déjà suivie : Kareen Mazeau, Pierre Hermann, Arnaud Lorgeoux
MIND MAPPING CORRINE CHARTIER	Mind Mapping : des représentations schématiques de structures d'informations proches du fonctionnement naturel du cerveau. Pour développer ton efficacité, mémoriser, structurer tes idées ou informations sous forme de cartes (à la main ou sur logiciel).
L'IMPROVISATION THEATRALE POUR MIEUX COMMUNIQUER ET DEVELOPPER SA CONFIANCE EN SOI CELIA NOGUES	Mises en situation et aux termes de cette formation, tu auras trouvé tes outils pour ta propre évolution. Des techniques pragmatiques, ludiques et libératrices pour construire, oser, avancer et collaborer ! Pédagogie axée sur l'action et l'expérimentation.
OBJECTIF PERFORMANCE: LE MANAGEMENT EST UNE PARTIE D'ECHECS HERVE LOUCHE	Les échecs : une activité projective réelle à travers un comportement de réflexion et de prise de décisions. Construction, au fur et à mesure de la formation, de ta plateforme d'analyse et de traitement de situation tant sur le plan du management stratégique que sur le plan du management opérationnel. Nul besoin de connaître le jeu d'échecs.
TROUVER DES NOUVEAUX CLIENTS AVEC LES RESEAUX SOCIAUX JULIE AIRIEAU	Capter l'attention des visiteurs sur les réseaux sociaux pour les convertir en prospects puis en clients. Une méthodologie marketing concrète et applicable rapidement. Des outils d'analyse pour réajuster sa pratique régulièrement.

**SE FORMER
POUR PROGRESSER**

Ouverture des inscriptions : 1er septembre 2021



MODE D'EMPLOI INSCRIPTION

MYCID - Accès formation - Sélectionne le mois puis ta formation.
Inscription et Panier - Enregistrer et Valider.

MODE D'EMPLOI OPCO

Contacte Marie .





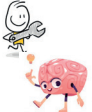
FORUM FORMATIONS PRINTEMPS

24 et 25 mars 2022

Tous les détails sur MY CJD / accès Formation

Early booking : 23/01/2022

Besoin d'infos complémentaires sur les modalités d'accueil ou les modalités d'adaptation de la formation, contactez notre référent handicap, Coumba Niang : qualite@cjd.net - 07 63 65 87 87.

FORMATIONS	En quelques mots	
ENNEAGRAMME CORRINE CHARTIER	Système d'exploration de la personnalité basé sur 9 familles de comportement. En matière de comportement, le potentiel de chacun est immense. Concret, l'outil donne des repères pour mieux te connaître et comprendre les autres. Il favorise l'acceptation bienveillante des différences et facilite la relation aux autres.	
GESTION DES CONFLITS JEAN-MICHEL FAIVRE	Régler ou traiter des conflits internes, avec tes équipes, ou externes, avec tes clients. Améliorer la qualité relationnelle des échanges pour mieux prévenir et anticiper les tensions. Pré-requis : avoir de l'expérience en gestion d'équipe ou de clients.	
MANAGER D'EXCELLENCE JEAN-FRANÇOIS ZILS	Des concepts et outils de base pour renforcer ta crédibilité et devenir un manager plus motivant et plus exigeant. Maintenir et développer les résultats d'une équipe, même en temps de crise.	
METHODE GET THINGS DONE GEOFFREY AUZOU	Améliorer la productivité et la concentration. Régler les problèmes clefs. Etablir les priorités et faire ce qui compte. Créer davantage de temps pour permettre la stratégie et la créativité.	
Y-A-T'IL UN PILOTE DANS L'AVION ? BRUNO BOLLE-REDDAT	Dirigeant d'entreprise et pilote d'avion : deux métiers proches. Viens découvrir les leviers indispensables au pilotage, les étapes clefs pour un projet porteur et mobilisateur et identifier tes limites qui pourraient bien ralentir le décollage.	



Nouveau JD ? Besoin de + d'infos ?

Sollicite ton chargé.e de mission Formation, ta marraine ou ton parrain.



Formation Stratégie Dirigeant



Formation Développement Posture Dirigeant



Formation Outil

Avec le CJD, on se transforme en tant que dirigeant-e
pour transformer ses parties prenantes.



TON PARCOURS D'ENTREPRENEUR

- **5 formations imaginées par le CJD et dispensées par des JDs formés.**
- **2 ans pour suivre ce parcours à ton entrée au CJD.**
- **Gratuites. Reste à ta charge : hébergement et restauration.**



- **3 objectifs : Te servir Toi, ta Boite, le CJD.**

VALEURS ET PERFORMANCES - SAS d'entrée au CJD
Révèle le JD qui est en toi !

8/09/2021
1 jour

FACIL
Explore les possibilités fabuleuses de l'Intelligence Collective.

20 et 21/01/2022
2 jours

APPRENDRE À APPRENDRE
Découvre les possibilités de te former autrement.

24 et 25/02/2022
2 jours

VISA+
Rend tes réunions + dynamiques et efficaces.

5 et 6/05/2022
2 jours

INFLUENCE ET DYNAMIQUE
Pour s'engager et impacter autour de nous.

5 et 6/05/2022
2 jours

*Les lieux des formations seront communiqués quelques jours avant.

Responsable Parcours Région : Marjorie

Chargée de mission Formation : Marie 06 87 74 28 41

INSCRIPTION : par mail à marie.caplain@cjd.net